



Field Sales Engineer (w/m/div)*

Stellenbeschreibung

In der Rolle des Field Sales Engineers (FSE) für einen Corporate Account unterstützen Sie unseren Großkunden aus der Automobilindustrie während der Evaluierungs- und Entwicklungsphase neuer Projekte. Sie mögen es Ihren Kunden bis ins Detail zu verstehen, seine Kultur und Ziele zu erfassen und ihm gegenüber das Gesicht des Unternehmens zu sein? Sie erhalten hier die einmalige Chance mit uns kreativ an den Lösungen von Morgen zu arbeiten. Verpassen Sie nicht Ihre Chance und werden Sie Teil unseres Teams in Stuttgart!

Zu Ihren neuen Aufgaben gehören u.a.:

- Diskussion von **technischen und vertrieblichen Themen** mit dem Kunden
- Erstellung von **Angeboten**
- Übersetzung von **Kundenanforderungen** in **mögliche Lösungsansätze** in Abstimmung mit den jeweils entsprechenden Organisationseinheiten (z.B. Application Engineering, Marketing)
- Aufbau **starker Beziehungen** zu internen Schnittstellen sowie zum Kunden
- Einsatz im Raum Stuttgart mit vermehrter **Reisetätigkeit zu Kunden und zum Headquarter in München**

Ihr Profil

Sie sind ein Netzwerker und haben bereits im Studium Kommunikationsstärke bewiesen. Sie wägen Chancen und Risiken sorgfältig gegeneinander ab, kooperieren als Teamplayer über Grenzen hinweg und sind zudem bereit, Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten weiter auf- und auszubauen.

Sie erfüllen erfolgreich die Voraussetzungen, wenn Sie:

- Ein **abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik** oder einem vergleichbaren Fach haben
- Idealerweise bereits in oder nach dem Studium **erste Erfahrung als Field Application Engineer oder Field Sales Engineer im Halbleiterbereich** mit dem Schwerpunkt Mikrocontroller und Power Technologien machen konnten
- **Natürlich und offen** auf Menschen zugehen und bei Kundenbesuchen und -anfragen auch Nachrichten, die „zwischen den Zeilen“ stehen, aufnehmen
- Sehr gut im Umgang mit den **MS Office Programmen** sind
- **Fließende Deutsch-** und **sehr gute Englischkenntnisse** haben

Über uns

Auf einen Blick

Standort:	
Job ID:	350814
Startdatum:	zum nächstmöglichen Zeitpunkt
Berufserfahrung:	1-3 Jahre
Art:	Vollzeit
Befristung:	Unbefristet

Bewerben Sie sich auf diese Position online indem sie dieser URL folgen und die Job ID in unserer Suche eingeben:

Job ID: **350814**
www.infineon.com/jobs

Kontakt

Laura Nairz
Talent Attraction Manager



Part of your life. Part of tomorrow.

Als ein weltweit führender Anbieter von Halbleiterlösungen machen wir das Leben einfacher, sicherer und umweltfreundlicher. Unsere Lösungen für effizientes Energiemanagement, intelligente Mobilität sowie eine sichere, nahtlose Kommunikation verbinden die reale mit der digitalen Welt.

– Wir gestalten die Zukunft der Mobilität mit Mikroelektronik für saubere, sichere und intelligente Autos –

Infineon **Automotive (ATV)** Halbleiter sind unverzichtbar für die wichtigen Trends der Automobilindustrie: Elektromobilität, automatisiertes Fahren, Konnektivität und Datensicherheit. Sie verbinden die reale und die digitale Welt und treiben die Digitalisierung im Automobilbereich weiter voran. Unser Systemwissen und unsere Leidenschaft für Innovation und Qualität machen uns zu dem führenden Halbleiterpartner in der sich schnell verändernden Automobilbranche. Finden Sie [hier](#) mehr Informationen zur Arbeit bei ATV mit spannenden Einblicken und einem Überblick über alle offenen #ATVDreamJobs.

** Der Begriff Gender in Bezug auf den General Equal Treatment Act (GETA) oder andere nationale Gesetzgebungen wie das Allgemeine Gleichbehandlungsgesetz (AGG) bezieht sich auf die biologische Zuordnung zu einer Geschlechtergruppe. Bei Infineon sind wir stolz darauf, jede Form von Vielfalt und (Gender) Diversität begrüßen zu dürfen.*

