



## Account Manager Sales and Distribution (f/m/div\*)

### Stellenbeschreibung

Lieben Sie die Herausforderung Neugeschäfte zum Abschluss zu bringen? Sind Sie ein proaktiver, lösungsorientierter Mensch mit einer offenen Art, der Entscheidungen schnell in die Tat umsetzt? Es gibt nichts Besseres für Sie, als im Zentrum anstehender Projekte zu sein und eng mit Ihren Partnern und Kunden auf allen Hierarchieebenen zusammen zu arbeiten? Als Account Manager Sales and Distribution sind Sie nicht nur für den Vertrieb und Kundenstrategie von Halbleiterprodukten verantwortlich – Sie sind der Treiber in Ihrer Vertriebsregion, die für handlungsorientierte Aktivitäten eingesetzt wird und zu einem überdurchschnittlichen Wachstum von Infineon im Massenmarkt führt!

Zu Ihren neuen Aufgaben gehören u. a.:

- **Verantwortung der Geschäfts- und Verkaufsstrategie** für das Produktportfolio von Infineon im zugewiesenen **Gebiet Österreich und Schweiz**
- **Erstellen einer Strategie auf der Grundlage von Marktbedingungen, Wettbewerbsinformationen und Trends**, und Umsetzen in Vertriebsaktivitäten
- **Prioritäten-Management**, um gemeinsam mit Distributoren, Sales und Field Application Engineers (FAE) Zeit bei unseren Distributionspartnern und Kunden zu verbringen und diese für Infineon zu gewinnen
- **Stärkung der Beziehung zu lokalen Distributionspartnern und Bündelung von Ressourcen** - zur Maximierung der Aktivitäten zur Demand Creation
- **Unterstützung regelmäßiger interner Geschäfts- und Projektreviews**, mit den Product Lines – Übermittlung von strukturiertem Feedback zu Anforderungen und Bedürfnissen an die entsprechenden Infineon Geschäftsbereiche
- **Sicherstellung, dass das komplette Infineon Produktportfolio im Markt angeboten wird**, inkl. regelmäßiger Kontrollen mit den Infineon Vertriebspartnern in Teilregionen, um die Zielerreichung zu gewährleisten

Standort: Wien oder München

### Ihr Profil

Sie stellen den Kunden in den Mittelpunkt Ihres Denkens und Handelns und können ihn von Infineon überzeugen. Sie verfügen über ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und wissen, wie man dauerhafte Beziehungen und Netzwerke aufbaut. Mit Ihrer absoluten Erfolgsbereitschaft finden Sie nützliche Wege, um gesetzte Ziele zu erreichen und neuen Situationen durch kreative Lösungen zu begegnen. Sie verfügen über ein hohes Maß an Eigenmotivation und Eigeninitiative, um anspruchsvolle und langfristige Programme anzugehen. Darüber hinaus ermöglicht Ihnen ein exzellentes persönliches Zeitmanagement die Fähigkeit, auch unter Zeitdruck komplexe Situationen zu bewältigen.

### Auf einen Blick

Standort:	<b>München (Deutschland), Wien (Österreich)</b>
Job ID:	<b>360901</b>
Startdatum:	<b>zum nächstmöglichen Zeitpunkt</b>
Berufserfahrung:	<b>5+ Jahre</b>
Art:	<b>Vollzeit</b>
Befristung:	<b>Unbefristet</b>

Bewerben Sie sich auf diese Position online indem sie dieser URL folgen und die Job ID in unserer Suche eingeben:

Job ID: **360901**  
[www.infineon.com/jobs](http://www.infineon.com/jobs)

### Kontakt

**Manuel Krebs**

Talent Attraction Manager



Sie sind für diese Position optimal gerüstet, wenn Sie über folgende Voraussetzungen verfügen:

- **Ein abgeschlossenes technisches Studium (TU/FH)** im Bereich **Elektrotechnik /Elektronik** mit fundiertem Wissen über unternehmensbezogene Themen
- **Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb**, Marketing und/oder in der Distribution von Halbleiter-Produkten und die Fähigkeit, als Schnittstelle zu Technical Marketing und Product Engineering zu agieren
- Tiefgehendes **Verständnis des Markt- und Wettbewerbsumfelds**
- **Nachweisbarer Erfolg eines überdurchschnittlichen Geschäftswachstums** im Vertriebs bzw Marketing Umfeld
- **Vertrautheit mit CRM Software** und Vertriebsmethoden
- **Reisebereitschaft**, um enge Kundenbeziehungen aufzubauen
- **Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse**, sowohl schriftlich als auch mündlich

In Österreich unterliegt diese Position dem Kollektivvertrag für Arbeiter und Angestellte der Elektro- und Elektronikindustrie, Beschäftigungsgruppe I (<https://www.feei.at/wp-content/uploads/2022/05/minimum-salaries-white-collar-workers-2022.pdf>). Das vereinbarte Monatsgehalt wird 14 x p.a. ausbezahlt. Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Eignung. Infineon bietet darüber hinaus weitere attraktive Sozialleistungen und Benefits.

## Benefits

- **Munich:** Coaching, mentoring networking possibilities; Wide range of training offers & planning of career development; International Assignments; Different Career Paths: Project Management, Technical Ladder, Management & Individual Contributor; Flexible working conditions; Home Office Options; Part-time work possible; Sabbatical; Creche and kindergarden with 180 spots and opening times until 6pm; Holiday Child Care; On-site social counselling and works doctor; Health promotion programs; On-site gym, jogging paths, beachvolleyball, tennis and soccer court ; On-site canteen; Private insurance offers; Wage payment in case of sick leave; Corporate pension benefits; Flexible transition into retirement; Performance bonus; Cheaper ticket for public transport and very own S-Bahn station; Accessibility access for wheelchairs
- **Vienna:** Möglichkeit für Coaching, Mentoring & Netzwerken; Trainingsangebot & strukturierte Entwicklungsplanung; Möglichkeit zur internationalen Entsendung; Verschiedene Karrierepfade: Project Management, Technical Ladder, Management & Individual Contributor; Flexible Arbeitszeit: Vertrauensgleitzeit; Möglichkeit zum Home Office; Offenheit für Teilzeit (auch in der Elternzeit); Sabbatical; Kindergarten am Standort Villach & Klagenfurt; Versicherungsangebot zu attraktiven Konditionen; Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge; Offenheit für flexiblen Übergang in die Altersrente; Erfolgsbonus

## Über uns

**Part of your life. Part of tomorrow.**

Als ein weltweit führender Anbieter von Halbleiterlösungen machen wir das Leben einfacher, sicherer und umweltfreundlicher. Unsere Lösungen für effizientes Energiemanagement, intelligente Mobilität sowie eine sichere, nahtlose Kommunikation verbinden die reale mit der digitalen Welt.

*\* Der Begriff Gender in Bezug auf den General Equal Treatment Act (GETA) oder andere nationale Gesetzgebungen wie das Allgemeine Gleichbehandlungsgesetz (AGG) bezieht sich auf die biologische Zuordnung zu einer Geschlechtergruppe. Bei Infineon sind wir stolz darauf, jede Form von Vielfalt und (Gender) Diversität begrüßen zu dürfen.*

