



Specialist Internal Sales (f/m/div)*

Stellenbeschreibung

"Kein Tag ist gleich und Langeweile gibt es nicht!" - Klingt das nach einem Job für Sie? Dann helfen Sie unserem Sales-Team in München gemeinsam einen der größten, globalen Tier 1 Zulieferer im Automobilgeschäft als Kunden zu betreuen und auszubauen. In unserem Team unterstützen Sie sowohl operativ als auch strategisch das Account Management im Raum München und setzen dadurch Vertriebspower frei. Mit wachsender Verantwortung leisten Sie auch Ihren eigenen Beitrag bei Vertragsverhandlungen und bei der Optimierung vertriebsnaher Prozesse.

Zu Ihren neuen Aufgaben gehören u.a.:

- **Unterstützung des „Demand Creation“** in Abstimmung mit Ihrem Account Management für einen weltweit operierenden Grosskunden
- **Coaching des Teams** bei der Kundenberatung und Angebotserstellung, der Bemusterung und Anlauf der Serienproduktion
- Aktive **Begleitung von Kundenprojekten**, inklusive Business Modell und Vertragsgestaltung in Zusammenarbeit mit der Rechtsabteilung
- **Analyse der Geschäftsentwicklung** in Ihrem Verantwortungsbereich und die sich daraus ableitenden Maßnahmen entwickeln sowie deren Abstimmung mit Ihrem weltweit operierenden Team
- Pflege der internen Datenbanken zur **Steuerung des Geschäftes sowie zur Durchführung der Jahrespreisverhandlungen**
- **Monitoring der Kundenkonten** im Hinblick auf Währungsschwankungen, Steueränderungen und Risikominimierung
- Unterstützung hinsichtlich einer **weltweit einheitlichen Policy gegenüber Kunden sowie kontinuierliche Prozessverbesserungen**, um den Kontakt zwischen Kunde und Infineon zu optimieren.

Ihr Profil

Sie engagieren sich persönlich für Kundenanliegen und räumen diesen einen hohen Stellenwert ein. Darüber hinaus sorgen Sie für eine vertrauensvolle und konstruktive Zusammenarbeit. Des weiteren arbeiten Sie gewissenhaft daran, Dinge besser, schneller und effizienter zu erledigen.

Sie erfüllen erfolgreich die Voraussetzungen wenn Sie:

- Ein **Studium in BWL, Wirtschaftsingenieurwesen** oder einem verwandten Bereich haben
- Mindestens **3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb bzw. im engen Kundenkontakt mitbringen**, idealerweise in der Automobil- oder Halbleiterbranch

Auf einen Blick

Standort:	München (Deutschland)
Job ID:	338208
Startdatum:	zum nächstmöglichen Zeitpunkt
Berufserfahrung:	3-5 Jahre
Art:	Vollzeit
Befristung:	Unbefristet

Bewerben Sie sich auf diese Position online indem sie dieser URL folgen und die Job ID in unserer Suche eingeben:

Job ID: **338208**
www.infineon.com/jobs

Kontakt

Laura Nairz
Talent Attraction Manager



- Ein **grundlegendes technisches Verständnis** sowie **tiefgehende kaufmännische Fähigkeiten** haben
- **Erfolgreich Projekte selbstständig abgewickelt haben**
- Souverän mit allen gängigen MS-Office Formaten umgehen können und idealerweise bereits gute Erfahrungen mit SAP haben
- **Exzellente konzeptionelle und analytische Fähigkeiten mitbringen**, um aus bestehenden Datenbanken die richtigen Schlussfolgerungen für das Geschäft zu ziehen
- Im besten Falle bereits mit Cypress Produkten gearbeitet haben
- Verhandlungssiche **Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse** besitzen

Benefits

- **Munich:** Coaching, mentoring networking possibilities; Wide range of training offers & planning of career development; International Assignments; Different Career Paths: Project Management, Technical Ladder, Management & Individual Contributor; Flexible working conditions; Home Office Options; Part-time work possible; Sabbatical; Creche and kindergarden with 180 spots and opening times until 6pm; Holiday Child Care; On-site social counselling and works doctor; Health promotion programs; On-site gym, jogging paths, beachvolleyball, tennis and soccer court ; On-site canteen; Private insurance offers; Wage payment in case of sick leave; Corporate pension benefits; Flexible transition into retirement; Performance bonus; Cheaper ticket for public transport and very own S-Bahn station; Accessibility access for wheelchairs

Über uns

Part of your life. Part of tomorrow.

Wir machen das Leben einfacher, sicherer und umweltfreundlicher – mit Technik, die mehr leistet, weniger verbraucht und für alle verfügbar ist. Mikroelektronik von Infineon ist der Schlüssel für eine lebenswerte Zukunft. Wir achten auf schonenden Umgang mit natürlichen Ressourcen und lösen gesellschaftliche Herausforderungen: Effiziente Energienutzung, umweltgerechte Mobilität und Sicherheit in einer vernetzten Welt.

– Wir gestalten die Zukunft der Mobilität; mit Mikroelektronik die saubere, sichere und smarte Autos ermöglicht –

Halbleiter sind essentiell für die Umsetzung von Megatrends wie Elektromobilität, autonomes Fahren oder sichere, vernetzte Fahrzeuge. Infineon **Automotive (ATV)** spielt eine entscheidende Rolle bei der zunehmenden Digitalisierung der Automobilindustrie. Unser Systemwissen und unsere Leidenschaft für Innovation und Qualität machen uns zu einem der führenden Halbleiter-Partner in der sich schnell wandelnden Automobilbranche.

** Der Begriff Gender in Bezug auf den General Equal Treatment Act (GETA) oder andere nationale Gesetzgebungen wie das Allgemeine Gleichbehandlungsgesetz (AGG) bezieht sich auf die biologische Zuordnung zu einer Geschlechtergruppe. Bei Infineon sind wir stolz darauf, jede Form von Vielfalt und (Gender) Diversität begrüßen zu dürfen.*

